

VP Sales Retail – France & Benelux

H/F – Paris 9^e

BudgetBox

budgetbox propose une plateforme de Retail Media permettant aux enseignes de grande distribution de développer l'engagement des shoppers sur les parcours de courses tout en monétisant leur audience.

Notre plateforme technologique exclusive allie ciblage sur historique d'achat, ciblage en temps réel et réductions immédiates. Les offres déclinées autour de ce triptyque garantissent une efficacité jusqu'ici inégalée.

Nous disposons d'une audience exclusive chez la majeure partie des retailers français (Auchan, Carrefour, Groupe Casino, Intermarché, E.Leclerc) et valorisons cette dernière auprès des industriels (plus de 250 marques parmi les leaders des FMCG utilisent notre plateforme : Danone, Nestlé, P&G, Mars...).

Fort d'une position stratégique sur le marché français, budgetbox recherche un VP Sales Retail - France & Benelux pour accompagner une nouvelle phase de croissance de la société.

Description du Poste

Rattaché(e) à la direction générale et membre du CODIR, vous êtes en charge de l'équipe commerciale Retail. Fort d'une position stratégique auprès des acteurs de la grande distribution alimentaire en France, nos principaux enjeux sont :

- 1) Fidéliser les retailers partenaires et développer le partenariat ;
- 2) Ouvrir le marché de la grande distribution spécialisée en réussissant à convaincre des retailers de ce marché de mettre en place notre plateforme ;
- 3) Ouvrir le marché européen en commençant par le Benelux.

Vos missions s'articulent autour des éléments suivants :

- En collaboration avec la Direction Générale, définir la stratégie commerciale de l'entreprise : analyse, réflexion, proposition d'initiatives innovantes et mise en œuvre de sorte à atteindre les objectifs définis ;
- Recruter et accompagner des équipes de sorte à les faire grandir et entretenir la motivation ainsi que les valeurs de l'entreprise : ambition, sens du détail, autonomie & responsabilité ;
- Participer aux négociations stratégiques ;
- Être attentif aux évolutions du marché et aux offres de la concurrence afin d'adapter en permanence les offres de l'entreprise ;

- Être garant de la pérennité et du développement de nos partenariats avec les Retailers ;
- Gravitier dans l'écosystème afin de faciliter l'intégration de nos solutions et identifier de nouvelles opportunités de business.

Profil / Qualités / Compétences requises :

- Profil entrepreneur(se), vous avez fait la preuve de votre capacité à réussir la mise en œuvre d'une organisation commerciale efficace et à délivrer rapidement des résultats dans le domaine des solutions marketing ou média digitales appliquées au Retail ;
- Vous témoignez d'un réel intérêt pour l'univers digital et la combinaison de solutions alliant technologie, média et marketing ;
- À la fois enthousiaste, exigeant et empathique, vous avez un goût prononcé pour relever des défis ambitieux et êtes disposé(e) à faire le nécessaire pour réussir ;
- Vous avez un leadership qui vous permet de mobiliser les stakeholders autour de vos propositions, en interne et auprès du client. Vous savez véhiculer des valeurs fortes ;
- Organisé(e) et autonome, vous avez prouvé votre capacité à être force de proposition et vous avez déjà mené des projets dans un environnement complexe avec succès ;
- Agile, vous savez vous remettre en question, faire évoluer rapidement les choses et vous adapter aux évolutions et enjeux qu'imposent une organisation en forte croissance.

Pourquoi nous rejoindre ?

Vous avez le goût du challenge et vous aimez mener vos projets en équipe et de manière autonome ?

Vous aimez travailler dans une structure agile et taille humaine ?

Vous aimez relever des challenges ambitieux sur des sujets stratégiques pour le retail ?

Ce poste est fait pour vous, en CDI, en plein centre de Paris !

Poste : CDI

Lieu : 48 rue de Provence - 75009 Paris

<http://www.budget-box.com/>

Merci d'envoyer CV et lettre de motivation à pierre.lebel@budget-box.com